

Devino partener!

Soft de gestiune și vânzare +
Echipamente IT / Hardware

= Sistem complet de gestiune



Despre noi

Analizăm, proiectăm și implementăm soluții de gestiune adaptate la diferite tipuri de afaceri.

Cu peste 17 ani de experiență, ne dedicăm constant dezvoltării **ForIT – Forms**, soluția noastră de gestiune și vânzare. Împreună cu partenerii noștri, am implementat peste 3.500 de sisteme în toată țara – motiv pentru care **ForIT – Forms** este astăzi unul dintre cele mai utilizate programe de gestiune din România.



Ce ne face diferiți?



Pasiunea

Suntem pasionați de ceea ce facem: dezvoltăm constant programul nostru de gestiune, îmbunătățim funcțiile existente și adăugăm facilități noi – inclusiv unele unice, pe care nu le găsești în alte soluții de pe piață.



Profesionalismul

Programele noastre sunt dezvoltate cu cele mai noi tehnologii, proiectate atent pentru a fi intuitive și ușor de folosit – ca tu să câștigi timp în fiecare zi



Asistența tehnică

Oferim asistență tehnică reală, cu oameni, nu roboți – rapid și eficient, în funcție de urgență. Ne poți contacta online, telefonic sau pe e-mail. [Află mai multe despre serviciile noastre de suport.](#)

Software de gestiune pentru magazine (Retail)

ForIT – Forms Magazin



<https://www.gestiune-magazin.ro/soft-de-gestiune-pentru-magazine/>

Software de gestiune pentru restaurante (Horeca)

ForIT – Forms Restaurant



<https://www.gestiune-magazin.ro/soft-de-gestiune-pentru-restaurante-fast-fooduri-pizzerii-cafenele/>

Software de gestiune pentru startup-uri (Retail, Horeca)

ForIT – Forms RO e-Factura



<https://www.gestiune-magazin.ro/roefactura/>

Versiuni și prețuri

Comparație versiuni programe de gestiune, module suplimentare.



<https://www.foritsolutions.ro/categorii/echipamente-retail-horeca/>

Echipamente hardware pentru industria Retail & Horeca

- POS All-in-one
- Afisaje client
- Cititoare coduri de bare
- Cititoare carduri magnetice
- Imprimante termice
- Imprimante de coduri de bare
- Terminale de inventariere
- Cartele magnetice



<https://www.foritsolutions.ro>

Avantajele parteneriatului cu ForIT Solutions

Licențiere anuală / calculator

1. Piața actuală – matură și competitivă

Piața programelor de gestiune este deja saturată, iar vânzarea de licențe noi devine tot mai dificilă. În acest context, partenerii au nevoie de o sursă stabilă și predictibilă de venit, care să nu depindă exclusiv de noi implementări.

2. Modelul anual / PC – stabilitate financiară

Evoluția venitului anual – creștere constantă

Modelul de licențiere anuală permite partenerilor ForIT Solutions să construiască un portofoliu de clienți activi care **se reînnoiesc automat în fiecare an**.

Astfel, chiar dacă numărul de clienți noi rămâne constant, **venitul total crește anual**, datorită acumulării reînnoirilor.

În timp ce vânzările unice aduc câștiguri izolate și imprevizibile, veniturile recurente se acumulează și generează **stabilitate financiară, predictibilitate și creștere organică**.

Fiecare client reînnoiește licența pentru a beneficia de:

- actualizări legislative (e-Factura, SAF-T, SGR etc.);
- suport tehnic prioritar;
- versiuni noi și funcții suplimentare;
- compatibilitate garantată cu echipamentele și serviciile integrate.

Astfel, partenerul:

- **nu mai depinde de vânzări ocazionale**, ci construiește un portofoliu de clienți care generează venit anual;
- poate estima ușor fluxul de numerar și planifica investițiile proprii;
- beneficiază de creșterea valorii portofoliului propriu în timp.

3. Loialitate și retenție ridicată

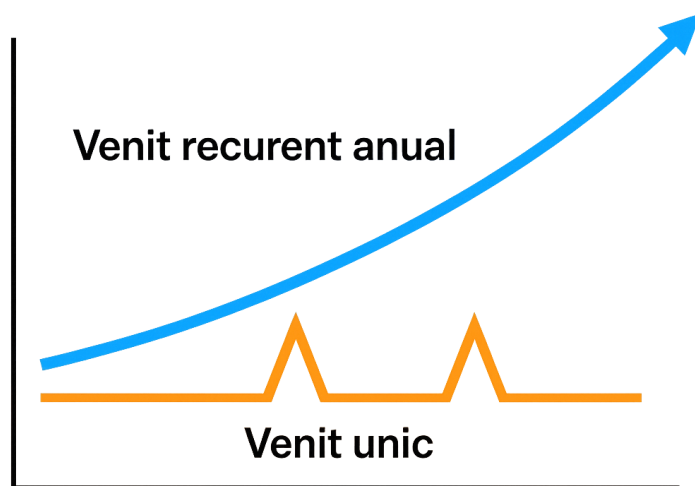
Clienții care reînnoiesc anual licența rămân conectați la rețeaua ForIT Solutions, crescând gradul de fidelitate și stabilitatea parteneriatului.

Partenerul devine **punctul de contact local de încredere** pentru actualizări, echipamente și servicii suplimentare.

4. Avantaj competitiv real

Spre deosebire de sistemele vechi, vândute o singură dată, modelul ForIT Solutions:

- garantează compatibilitatea continuă cu legislația românească;
- menține actualizările automate la noile versiuni;



- oferă oportunități de cross-sell (module, echipamente, servicii cloud).

Creșterea veniturilor an de an prin licențiere anuală

cu discount partener 25% sau 50%

Licențierea anuală ForIT – Forms oferă partenerilor venituri recurente și previzibile. Fiecare client reînnoiește licența anual, iar partenerul câștigă un procent stabil din fiecare reînnoire. Discountul aplicat partenerilor depinde de tipul de colaborare:

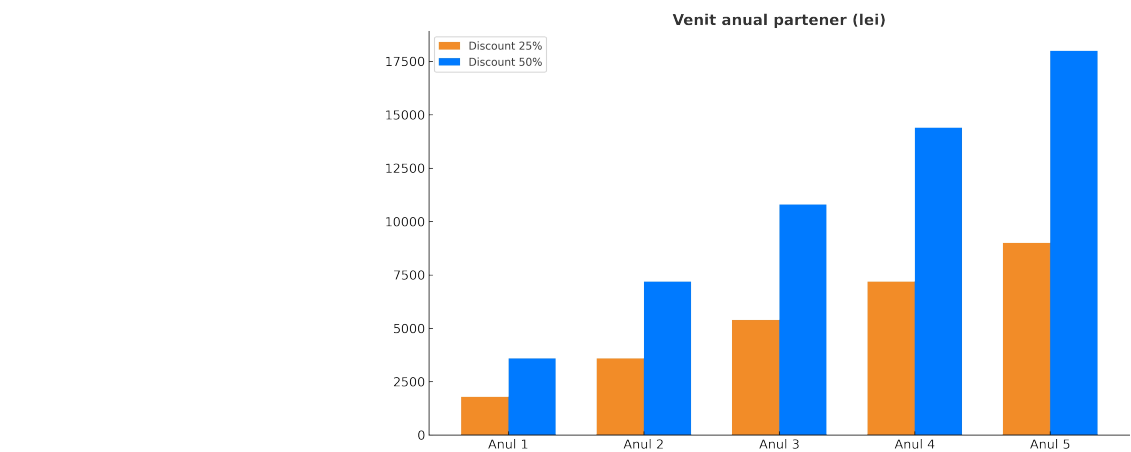
- **50% discount** – dacă partenerul oferă suport tehnic clientului (instalare, asistență, actualizări).
- **25% discount** – dacă ForIT Solutions asigură direct suportul tehnic.

Exemplu practic (ForIT – Forms Magazin licență anuală / PC = 720 lei + TVA / an / PC). Presupunem ca fiecare client are nevoie doar de o singură licență pe un singur calculator.

An	Licențe (calculatoare) noi instalate	Total licențe active	Venit brut	Venit partener (25%)	Venit partener (50%)
1	10	10	10 x 720 = 7.200	1.800	3.600
2	10	20	20 x 720 = 14.400	3.600	7.200
3	10	30	30 x 720 = 21.600	5.400	10.800
4	10	40	40 x 720 = 28.800	7.200	14.400
5	10	50	50 x 720	9.000	18.000

Total venit cumulat după 5 ani / în fiecare an vinzi doar 10 licențe

Tip partener	Venit cumulat (5 ani)
Cu 25% discount (suportul tehnic este asigurat de ForIT Solutions)	27.000
Cu 50% discount (suportul tehnic este asigurat de partener)	54.000



Suport tehnic și instruire oferite de ForIT Solutions

ForIT Solutions sprijină partenerii printr-un pachet complet de instruire, consultanță și asistență post-vânzare, menit să reducă volumul de suport zilnic și să crească eficiența în relația cu clienții finali.

1. Instruire profesională pentru exploatarea programului

Partenerii și echipele lor beneficiază de sesiuni dedicate de instruire, online sau la sediu, pentru:

- instalarea și configurarea completă a programului;
- utilizarea corectă a modulelor (vânzare, gestiune, raportare);
- actualizările legislative (e-Factura, SAF-T, SGR, e-Transport, etc.).

Astfel, partenerul devine **autonom și eficient** în implementarea și administrarea soluțiilor ForIT – Forms.

2. Consultanță tehnică pentru alegerea echipamentelor

ForIT Solutions oferă asistență directă în selecția și testarea echipamentelor compatibile:

- case de marcat, imprimante, POS-uri, scannere, cântare;
- validarea compatibilității hardware-software;
- recomandări personalizate în funcție de specificul clientului final.

Partenerul are astfel **garanția unei implementări stabile și funcționale**, cu echipamente certificate și testate.

3. Suport AI integrat în program

ForIT – Forms dispune de **sistem de asistență AI integrat**, care răspunde instant la întrebările uzuale ale utilizatorilor finali:

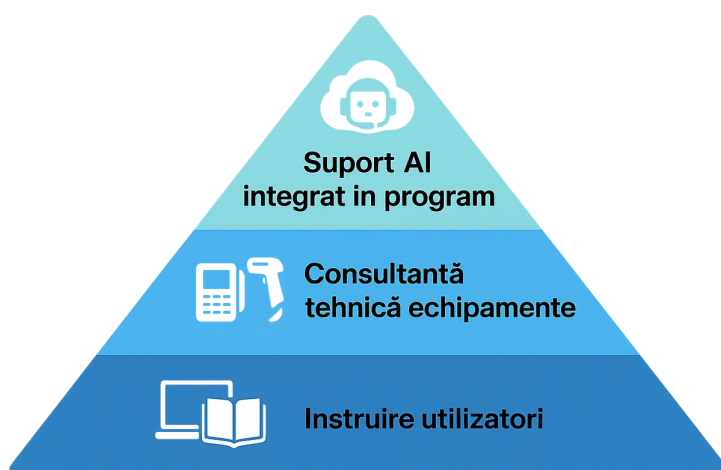
- explicații despre funcțiile programului;
- ghiduri pas cu pas pentru operațiuni frecvente;
- soluții pentru erori sau blocaje comune.

Prin acest sistem, clienții primesc ajutor imediat **fără a mai apela partenerul**, reducând semnificativ numărul de apeluri și solicitări de suport.

Partenerul poate astfel să se concentreze pe activitățile profitabile — vânzări, implementări noi și extinderea portofoliului.

4. Beneficiu direct pentru partener

- **Mai puțin timp consumat pe suport tehnic.**
- **Mai mult timp disponibil pentru atragerea de clienți noi.**
- **Clienți mai mulțumiți datorită răspunsurilor rapide și automate.**
- **Sprijin continuu de la echipa ForIT Solutions în implementări complexe.**



Sistemul de licențiere ForIT Solutions – control complet pentru parteneri

ForIT Solutions pune la dispoziția partenerilor o platformă dedicată de administrare a licențelor, care permite control total asupra activării și reînnoirii programelor și modulelor vândute către clienți.

Funcționalități principale

Prin platforma de licențiere, fiecare partener poate:

- genera **licențe demo** pentru testarea programelor de gestiune și a plugin-urilor;
- emite **licențe comerciale** pentru clienții finali (programe principale și module suplimentare);
- efectua **reînnoiri rapide** ale licențelor anuale existente;
- vizualiza **statutul licențelor** (active, expirate, în curs de expirare);
- gestiona licențele după client, produs, partener sau perioadă de valabilitate.

Sistemul oferă transparență completă și control direct, fără intervenții suplimentare din partea echipei ForIT Solutions.

Facturare periodică

ForIT Solutions centralizează activitatea de licențiere și efectuează **facturarea periodică** a licențelor activate:

- **săptămânal** – pentru partenerii cu volum ridicat de activări;
- **lunar** – pentru partenerii standard.

Facturarea se bazează exclusiv pe licențele generate și reînnoite efectiv, oferind partenerilor **flexibilitate și predictibilitate financiară**.

Beneficii directe pentru partener

- Acces imediat la generarea licențelor – fără timpi de așteptare.
- Control total asupra activării și reînnoirii pentru fiecare client.
- Vizibilitate în timp real asupra licențelor active și celor care urmează să expire.
- Simplificarea procesului administrativ și eliminarea erorilor manuale.
- Facturare clară, proporțională cu volumul de vânzări.

Prin acest sistem, partenerul devine autonom în gestionarea licențelor și poate oferi clienților finali activare rapidă, suport eficient și continuitate în funcționarea aplicațiilor.

Concluzie

Parteneriatul cu **ForIT Solutions** înseamnă mai mult decât distribuția unui software de gestiune și a echipamentelor dedicate industriei Retail & Horeca.

Este o colaborare durabilă, construită pe **transparență, suport tehnic real și creștere comună**.

Fiecare componentă a ecosistemului ForIT – Forms — de la sistemul de licențiere automatizat, până la instruirea partenerilor și asistența AI integrată — este concepută pentru ca tu, partenerul nostru, să poți oferi clienților **soluții complete, actualizate și profitabile**.

ForIT Solutions îți oferă:

- produse stabile și conforme cu legislația românească;
- tehnologii moderne, ușor de integrat și extins;
- suport continuu și instrumente care simplifică administrarea portofoliului;
- model de licențiere anuală care generează venituri recurente și predictibil.

 **Împreună construim o rețea de soluții performante pentru retail și HoReCa – adaptate pieței de azi și pregătite pentru cea de mâine.**



Parteneriat pentru creștere durabilă

Software. Echipamente. Suport. Încredere.

www.gestiune-magazin.ro | office@foritsolutions.com

0733.077.542 | 0733.077.543



Credem în colaborări bazate pe încredere, profesionalism și rezultate reale. Fiecare partener ForIT Solutions® beneficiază de produse mature, suport constant și o echipă care construiește pe termen lung.

Împreună dezvoltăm soluții performante pentru retail, comerț și HoReCa — adaptate prezentului și pregătite pentru viitor.